



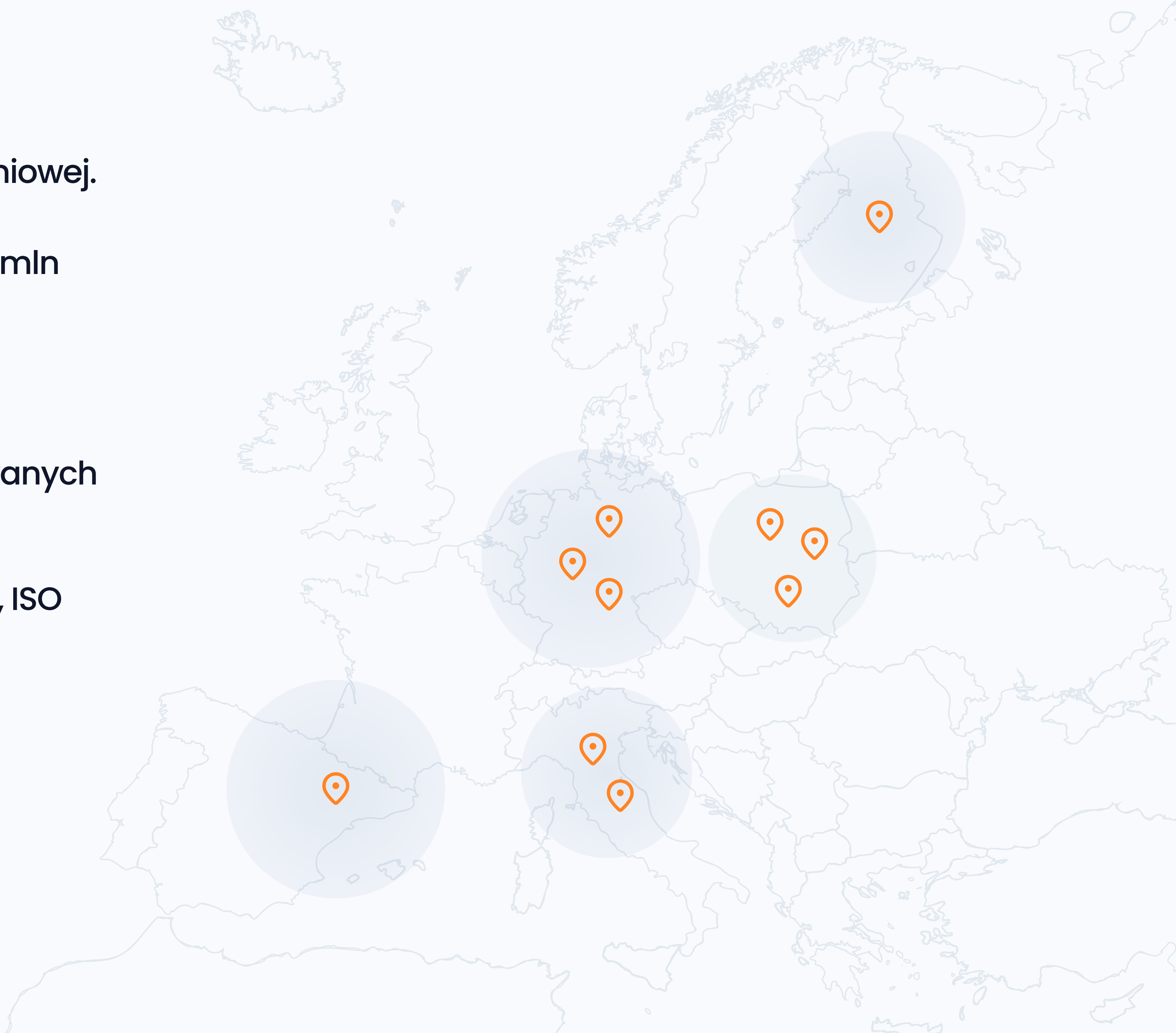
Zostań Partnerem CloudFerro – oferuj suwerenną europejską chmurę swoim klientom

Dołącz do naszego ekosystemu partnerskiego i rozwijaj swój biznes w oparciu o otwarte technologie, elastyczne modele współpracy i infrastrukturę chmurową skonfigurowaną dla technologii AI

Zostań Partnerem CloudFerro

Poznaj CloudFerro

- ✓ Od ponad 10 lat na rynku chmury obliczeniowej.
- ✓ Już ponad 300 pracowników i powyżej 41 mln EUR przychodów w 2024 roku.
- ✓ Europejska suwerenność: zgodność z regulacjami i standardami UE, usługi dostarczane z centrów danych zlokalizowanych w Europie.
- ✓ Certyfikaty ISO 9001, ISO 27001, ISO 270017, ISO 270018, BSI-C5 oraz Świadectwo Bezpieczeństwa Przemysłowego.
- ✓ Ponad 600 PB HDD + powyżej 100 PB HDD danych EO, 24/7 NOC/SOC.



Poznaj usługi CloudFerro

- ✓ Architektura oparta o open-source zapewniona przez doświadczonych i profesjonalnych ekspertów
- ✓ Chmura publiczna, prywatna oraz hybrydowa
- ✓ Maszyny wirtualne – wiele konfiguracji oraz obrazów systemów operacyjnych
- ✓ Block Storage – klaster pamięci masowej z oddzielnymi warstwami HDD i SSD (NVMe)
- ✓ Object Storage – kompatybilny z S3 z interfejsem HTTP REST
- ✓ GPU as a Service – dostępne lokalnie bez transferu danych poza EU z konkurencyjną ofertą
- ✓ Platforma CloudFerro Sherlock – gotowe środowisko do trenowania i hostowania modeli LLM, AI/ML, umożliwiające pracę z danymi, polityka “Privacy-First” (dane nie są wykorzystywane do trenowania modeli).
- ✓ Kubernetes – automatyzacja wdrożeń, zarządzania aplikacjami i środowiskami DevOps/ AI / ML.
- ✓ Usługi sieciowe – Load Balancer, Firewall, VPN



Dlaczego warto współpracować z CloudFerro



Technologiczna niezależność i elastyczność

CloudFerro posiada własny stos technologiczny oparty na OpenStack i Ceph, co oznacza brak zależności od zewnętrznych dostawców i pełną kontrolę nad rozwiązaniami. Dzięki temu partnerzy mogą oferować swoim klientom chmurę w pełni otwartą, transparentną i dopasowaną do indywidualnych potrzeb, np. do CI/CD, testowania lub wdrożeń środowisk developerskich.

Dla software house'ów to szansa na pełne dostosowanie środowiska do projektu, bez ograniczeń licencyjnych i vendor lock-in.



Suwerenność danych i pełna lokalność

CloudFerro jest dostawcą usług działającym w 100% w ramach Unii Europejskiej.

Nie podlega poza unijnym jurysdykcjom (np. amerykańskim przepisom CLOUD Act), a wszystkie dane klientów są przechowywane i przetwarzane w europejskich centrach danych należących do CloudFerro.

To gwarantuje zgodność z RODO, NI2 oraz DORA oraz spełnienie wymogów dla klientów z sektorów publicznych i korporacyjnych, dla których lokalność danych i ich bezpieczeństwo mają kluczowe znaczenie.





Atrakcyjne warunki cenowe i przewidywalność

CloudFerro oferuje prosty i przejrzysty model cenowy, oparty na przewidywalnych stawkach bez ukrytych kosztów. Partnerzy mogą liczyć na atrakcyjne rabaty i elastyczne warunki handlowe, co umożliwia im zachowanie zdrowych marż i większej rentowności niż w przypadku globalnych hyperscalerów.

Dzięki transparentności rozliczeń, łatwiej jest planować długoterminowe oferty i budżety dla klientów.



Dedykowane wsparcie i realny wpływ na roadmapę

Współpraca z CloudFerro to partnerskie relacje oparte na zaufaniu i dostępności. Każdy Partner (od poziomu Advanced) ma możliwość współtworzenia kierunku rozwoju oferty – poprzez udział w konsultacjach roadmapy produktowej i wspólnych inicjatywach technicznych.

Oferujemy bezpłatne środowiska testowe oraz PoC na zoptymalizowanych zasobach, a także wsparcie zespołów pre-sales w planowaniu projektów i wdrożeń.



Wysoka wydajność chmury i specjalizacja

Nasza infrastruktura jest zaprojektowana do pracy z dużymi wolumenami danych i obciążeniami klasy HPC. CloudFerro obsługuje złożone środowiska wykorzystywane w rozwiązaniach komercyjnych, publicznych, naukowych oraz obronnych, oferując rozwiązania dla analizy danych satelitarnych, Big Data, AI i Machine Learning (platforma Sherlock).

Partnerzy mogą realizować wspólne projekty z europejskim sektorem kosmicznym, korzystając z doświadczenia i zasobów CloudFerro.



Zostań Partnerem CloudFerro



Kategorie i poziomy partnerów

Kategorie Partnerów

Program Partnerski CloudFerro został zaprojektowany tak, aby wspierać różne modele współpracy – od prostego rekomendowania naszych usług, po budowanie własnych ofert chmurowych opartych na infrastrukturze CloudFerro. Każdy typ partnera odpowiada określonemu poziomowi zaangażowania technicznego i biznesowego.

1 **Referral** Affiliate



2 **VAR** Value Added Reseller



3 **MSP** Managed Service Provider



4 **Strategic** White Label



Zostań Partnerem CloudFerro



Referral Affiliate

Dla firm i doradców, którzy nie świadczą własnych usług operacyjnych, ale rekomendują rozwiązania chmurowe swoim klientom.

Taki partner:



- przekazuje CloudFerro kwalifikowane leady i rekomendacje,
- doradza klientom w wyborze optymalnego środowiska IT,
- wspiera proces decyzji zakupowej bez konieczności zaangażowania operacyjnego.

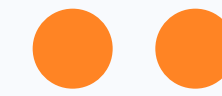
Korzyści:



- prosty model współpracy bez konieczności inwestycji w infrastrukturę techniczną,
- wynagrodzenie oparte na prowizji za skuteczne rekomendacje,
- **prowizje od 5% do 20% za usługi CloudFerro.**



VAR Value Added Reseller



Dla firm, które oferują wartość dodaną – integrują, migrują i konfigurują usługi chmurowe CloudFerro w ramach projektów dla swoich klientów.

Taki partner:



- sprzedaje projekty wdrożeniowe oparte na usługach CloudFerro,
- często zapewnia podstawowe wsparcie posprzedażowe,
- obsługuje klientów średnich, korporacyjnych i instytucjonalnych wymagających indywidualnego podejścia.

Korzyści:



- Rozszerzenie własnej oferty o europejską, suwerenną chmurę.
- Możliwość generowania przychodu z projektów wdrożeniowych i integracyjnych.
- **rabaty od 10% do 35% na usługi CloudFerro**



Kategorie partnerów

MSP Managed Service Provider

Dla partnerów, którzy oferują swoim klientom kompleksową obsługę środowisk chmurowych w modelu usług zarządzanych.



Taki partner:



- oprócz wdrożeń i integracji świadczy ciągle usługi operacyjne – utrzymanie, monitoring, wsparcie 24/7;
- współpracuje w modelu długoterminowym i subskrypcyjnym,
- odpowiada za stabilność i bezpieczeństwo środowisk produkcyjnych klientów;
- posiada potwierdzone doświadczenie (co najmniej 5 klientów przez minimum 12 miesięcy).

Korzyści:



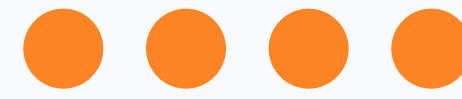
- Stałe źródło przychodu w modelu cyklicznym
- Dostęp do infrastruktury zoptymalizowanej pod AI i wsparcia CloudFerro w codziennej obsłudze klientów.
- **rabaty od 15% do 40% na usługi CloudFerro**



Zostań Partnerem CloudFerro



Strategic White Label



Dla partnerów, którzy wykorzystują infrastrukturę CloudFerro do budowy własnej oferty chmurowej — publicznej lub prywatnej — w modelu white label.

Taki partner:

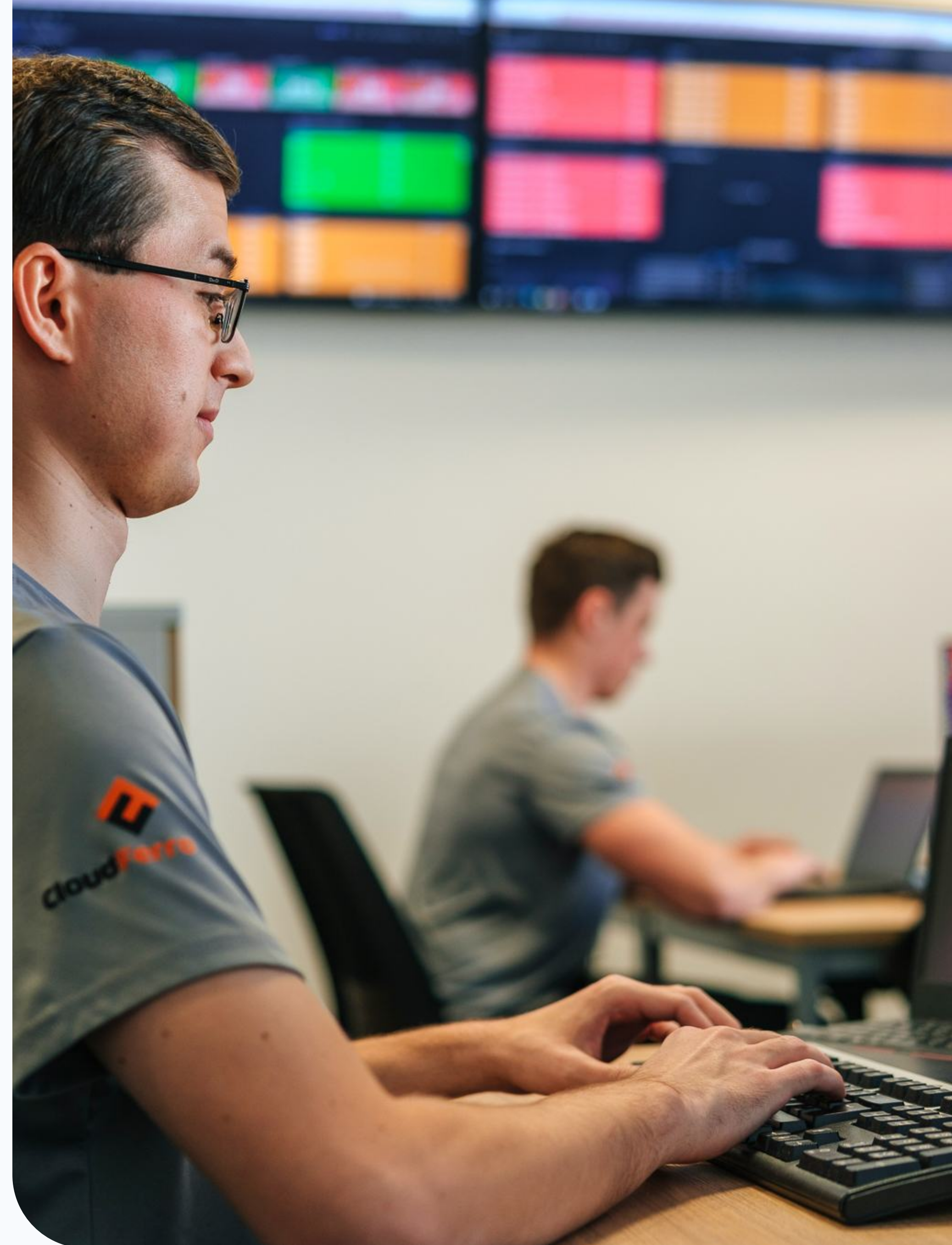


- korzysta z zasobów CloudFerro w ramach indywidualnie uzgodnionych warunków,
- może oferować usługi pod własną marką, zachowując pełną kontrolę nad relacją z klientem;
- działa w modelu partnerskim, z dostępem do wsparcia technicznego i biznesowego najwyższego poziomu.

Korzyści:



- Możliwość budowania własnej, niezależnej oferty chmurowej opartej o europejską infrastrukturę.
- Wsparcie CloudFerro w zakresie rozwoju i utrzymania środowisk.
- Indywidualne warunki współpracy i rabaty negocjowane w ramach partnerstwa strategicznego.
- **rabaty negocjowane**



Program Partnerski CloudFerro pozwala na korzystanie z **progresywnych rabatów oraz benefitów uzależnionych od wolumenu sprzedaży.**

Poziom Partnera	Wymagania	Benefits	Dodatkowy rabat
Standard	- Akceptacja i podpisanie umowy partnerskiej (niewyłącznej), - forecast: 5 000 EUR MRR, - wzrost MRR o 20% rok do roku.	- Wsparcie pre-sales, - bezpłatne demo / PoC w ramach przyznanego kredytu.	15%
Advanced	- Akceptacja i podpisanie umowy partnerskiej (niewyłącznej), - forecast: 25 000 EUR MRR, - wzrost MRR o 20% rok do roku.	- Wsparcie pre-sales, - demo / PoC w ramach kredytu, - co-marketing / co-branding (fundusz MDF w wysokości 5% sprzedaży netto), - udział w konsultacjach roadmapy CloudFerro, - leady sprzedażowe, - możliwość udziału w projektach CloudFerro (po spełnieniu wymagań).	20%
Premium	- Akceptacja i podpisanie umowy partnerskiej (niewyłącznej), - forecast: 50 000 EUR MRR, - wzrost MRR o 20% rok do roku.	- Wsparcie pre-sales, - bezpłatne środowiska demo / PoC, - co-marketing / co-branding (fundusz MDF w wysokości 5% sprzedaży netto), - udział w roadmapie produktowej CloudFerro, - leady sprzedażowe, - możliwość udziału w projektach CloudFerro po spełnieniu dodatkowych kryteriów.	25%
Strategic (White Label)	Warunki ustalane indywidualnie w ramach współpracy strategicznej.	- Pełne wsparcie techniczne i biznesowe, - indywidualne ustalenia dot. rabatów i benefitów, - możliwość budowania oferty white label.	Ustalany indywidualnie

Korzyści ze współpracy



Wsparcie pre-sales w procesach handlowych



Udział w projektach CloudFerro po spełnieniu kryteriów programu



Bezpłatne środowiska testowe i Proof of Concept (PoC)



Atrakcyjna polityka rabatowa zapewniająca wysokie marże



Możliwość współtworzenia roadmapy produktowej CloudFerro



Transparentne zasady współpracy i rozliczeń



Co-marketing w ramach funduszu MDF



Infrastructure as a Code (IaC)



The background is a dark blue field filled with dynamic, flowing lines in shades of blue and orange. These lines curve and swirl, creating a sense of motion and depth. Scattered throughout the scene are numerous small, out-of-focus light spots, or bokeh, in both blue and orange, which enhance the abstract and futuristic feel of the image.

Dla kogo jest
program partnerski?

Dla kogo jest program

Dla kogo przeznaczony jest Program Partnerski CloudFerro?

Szukamy firm, które:

- ✓ posiadają kompetencje w integracji systemów, tworzeniu oprogramowania lub DevOps,
- ✓ obsługują klientów końcowych w segmencie B2B,
- ✓ chcą rozszerzyć swoje kompetencje i ofertę,
- ✓ akceptują rozwiązania oparte na open-source i cenią transparentną współpracę.



Zostań Partnerem CloudFerro



CloudFerro nie jest gigantem chmurowym – i właśnie dlatego warto z nami współpracować

- ✓ Zarobisz więcej niż z globalnymi hyperscalerami.
- ✓ Nie znikniesz w tłumie – masz realny wpływ na rozwój oferty i dedykowane wsparcie.
- ✓ Dostarczysz klientom chmurę suwerenną, niezależną i przewidywalną.
- ✓ Razem budujemy wartość, a nie tylko generujemy kolejny abonament.



Dołącz do programu

Gotowy, aby zostać Partnerem CloudFerro?

Dołącz do Programu Partnerskiego i rozwijaj swój biznes w oparciu o otwartą, suwerenną i europejską chmurę obliczeniową.

Skontaktuj się z nami: partner@cloudferro.com →



Zostań Partnerem CloudFerro

